






**goldrichtig steht für Chancengleichheit, Seriosität und Teamplay in einer modernen Arbeitswelt.**

Lege deine Zukunft in gute Hände und plane deinen nächsten Karriereschritt gemeinsam mit goldrichtig!

# Technischer Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

(17017)

 Standort: Gelsenkirchen  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche   
Gehaltsspektrum: 50000 - 60000 Euro pro Jahr  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

## Entwicklungspotential / Perspektiven

- Eine mittelständische Organisationsstruktur mit flachen Hierarchien die viel Raum für Deine berufliche Entwicklung lässt
- Branchenübliche Entlohnung, Gewinnbeteiligung auf Basis des Unternehmenserfolgs
- 30 Tage Urlaub, Vermögenswirksame Leistungen
- Flexible Arbeitszeiten (Gleitzeit mit Überstundenkonto)
- Angebot JobRad ([Bikeleasing-Service](#))
- Homeoffice
- Wir bieten in- und externe Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten für Fachkräfte

## Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Technischer Ansprechpartner für Kunden inklusive Durchführung von Machbarkeitsanalysen
- Konzeption und Auslegung verfahrenstechnischer Prozesse sowie von Behältern, Rohrleitungen, Pumpen, Steuerungskomponenten und Anlagen zur Abwasser- und Abluftreinigung unter Beachtung gesetzlicher Vorgaben
- Erstellung von Verfahrensbeschreibungen, Anlagenlayouts, Stücklisten und Auslegungsberechnungen
- Erstellung der technischen Dokumentation und Übergabe aller relevanten Unterlagen
- Projektkalkulation von der Materialermittlung bis zur Inbetriebnahme
- Selbstständige Ausarbeitung von Angeboten
- Einholung von Angeboten, Durchführung von Bestellungen und Nachverfolgung der Liefertermine
- Pflege und Aktualisierung der Stammdaten
- Schnittstellenfunktion zwischen Konstruktion, Elektrotechnik, Fertigung und Montage
- Betreuung der Kundenkorrespondenz in deutscher und englischer Sprache

## Persönliche Anforderungen und Sozialkompetenzen

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung (z. B. Mechatroniker, Elektroniker, Industriemechaniker o. Ä.) oder Abschluss als staatlich geprüfter Techniker in einem relevanten Fachbereich
- Erfahrung im Vertriebsinnendienst
- Praxis in der technischen Auslegung von Kunststoffbauteilen und -komponenten
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Umfangreiche Kenntnisse im Umgang mit ERP-Systemen
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie hohes Maß an Eigeninitiative
- Strukturierte, gewissenhafte und präzise Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse; zusätzliche Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil

Wir freuen uns, dich kennenzulernen!

## Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

- Überregionales Netzwerk mit besten Kontakten
- Absolute Diskretion!

- Individuelle Karriereberatung inkl. Perspektiventwicklung
- Begleitung über den gesamten Vermittlungsprozess bis zum erfolgreichen Onboarding
- Persönlichkeitsdiagnostik zur Talent- und Potentialentfaltung

goldrichtig weiß oft schon von Vakanzen, bevor diese offiziell ausgeschrieben werden. Wir besprechen deinen bisherigen Werdegang, coachen dich für Vorstellungsgespräche und begleiten die Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss. Hierbei ist uns wichtig, deine Wünsche mit den Vorstellungen des Unternehmens in Einklang zu bringen. Vertrau also auch du deinen Fall den goldrichtig-Personalagenten an.

Deine Karriere: goldrichtig!

## Kontaktdaten für Stellenanzeige

### **goldrichtig personal GmbH**

Dein/e Ansprechpartner/in:

Annette Testrut

Hofaue 95

42103 Wuppertal

+49 (0)202 69357000

Gerne kannst du uns auch deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail (max. 10 MB) unter [talente.profis@goldrichtig-personal.de](mailto:talente.profis@goldrichtig-personal.de) zukommen lassen.

**Abteilung(en):** Vertrieb

**Art(en) des Personalbedarfs:** Direkte Personalvermittlung

[Impressum](#)