

goldrichtig steht für Chancengleichheit, Seriosität und Teamplay in einer modernen Arbeitswelt.
Werde als Mitarbeiter/in im Kundeneinsatz Teil des goldrichtig-Teams!

Key Account Manager (m/w/d)

(17154)

 Standort: Bochum  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche 
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen sowohl im nationalen als auch internationalen Bahnbereich, mit Fokus auf OEMs und Betreiber.
- Entwicklung und Umsetzung maßgeschneiderter Entwicklungspläne für Bestands- und Neukunden.
- Beratung und Betreuung der Kunden mit umfassendem Fachwissen innerhalb des eigenen Aufgabenbereichs.
- Analyse der Markt- und Wettbewerbssituation innerhalb des zugewiesenen Kundenportfolios.
- Erarbeitung und Implementierung einer Sales-Strategie für die betreuten Kunden in enger Abstimmung mit der Bereichsleitung.
- Vorbereitung, Planung und Durchführung von Vertragsverhandlungen.
- Budgetplanung und -verantwortung sowie anschließende Erfolgskontrolle.
- Begleitung und Koordination von Neuprojekten und deren erfolgreichen Umsetzung.
- Realisation komplexer Kundenanforderungen durch die Entwicklung spezifischer Systemprodukte in Zusammenarbeit mit der Konstruktionsabteilung.
- Gewährleistung der Kundenzufriedenheit durch kontinuierliche Betreuung und Lösungskompetenz.

Persönliche Anforderungen und Sozialkompetenzen

- Abgeschlossenes Studium oder eine Ausbildung im technischen Bereich.
- Erfahrung im Vertrieb von technisch komplexen Produkten, bevorzugt im Bereich der Bahnindustrie.
- Starke Verhandlungs- und Analysefähigkeiten.
- Kenntnisse im Vertrags- und Produkthaftungsrecht sind von Vorteil.
- Verhandlungssicheres Englisch ist erforderlich, Französischkenntnisse sind von Vorteil.
- Reisebereitschaft wird vorausgesetzt.

Wir freuen uns, dich kennenzulernen!

Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

- Überregionales Netzwerk mit besten Kontakten
- Absolute Diskretion!
- Individuelle Karriereberatung inkl. Perspektiventwicklung
- Begleitung über den gesamten Vermittlungsprozess bis zum erfolgreichen Onboarding
- Persönlichkeitsdiagnostik zur Talent- und Potentialentfaltung

goldrichtig weiß oft schon von Vakanzen, bevor diese offiziell ausgeschrieben werden. Wir besprechen deinen bisherigen Werdegang, coachen dich für Vorstellungsgespräche und begleiten die Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss. Hierbei ist uns wichtig, deine Wünsche mit den Vorstellungen des Unternehmens in Einklang zu bringen. Vertrau also auch du deinen Fall den goldrichtig-Personalagenten an.

Deine Karriere: goldrichtig!

Kontaktaten für Stellenanzeige

goldrichtig personal GmbH

Dein/e Ansprechpartner/in:

Annette Testrut
Hofaue 95
42103 Wuppertal
+49 (0)202 69357000

Gerne kannst du uns auch deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail (max. 10 MB) unter talente.profis@goldrichtig-personal.de zukommen lassen.

Abteilung(en): Buchhaltung

Art(en) des Personalbedarfs: Direkte Personalvermittlung

[Impressum](#)