

goldrichtig steht für Chancengleichheit, Seriosität und Teamplay in einer modernen Arbeitswelt.
Lege deine Zukunft in gute Hände und plane deinen nächsten Karriereschritt gemeinsam mit goldrichtig!

Mitarbeiter (m/w/d) Vertrieb Außendienst

(16095)

📍 Standort: Schwelm 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 60000 Euro pro Jahr 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Aktive Vermarktung und Verkauf von Traxit-Produkte in den französischsprachigen Ländern (Frankreich, Nordafrika)
- Selbstständige Beratung und Betreuung von Kunden
- Gewinnung von Aufträgen sowie Sicherung und Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen
- Übernahme der Umsatzverantwortung für deine Verkaufsgebiete
- Priorisierung und Bearbeitung von Verkaufschancen zur Erreichung der Umsatzziele
- Analyse und Erschließung von Marktpotenzialen und Zielgruppen
- Akquisition von Neukunden und gezielte Ansprache von Zielgruppen
- Anstoßen von Produktentwicklungen und neuen Anwendungsmöglichkeiten für Traxit-Produkte
- Planung und Durchführung von Mengen- und Umsatzzielen im Rahmen der operativen Planung
- Präsentation unserer Produkte und des Unternehmens auf Messen und Ausstellungen

Persönliche Anforderungen und Sozialkompetenzen

- Kaufmännische oder technische Ausbildung oder ein erfolgreich abgeschlossenes Ingenieur- oder Technikerstudium
- Sehr gute Französisch- und Englischkenntnisse zwingend erforderlich, weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil
- Technisches Verständnis, idealerweise mit Vorkenntnissen im Bereich der Drahtindustrie oder Metallbearbeitung
- Vertriebserfahrung, bevorzugt im Außendienst
- Ausgeprägte Kunden- und Vertriebsorientierung
- Kommunikationsstärke und die Fähigkeit, Kontakte zu knüpfen und zu pflegen
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Sicherer Umgang mit modernen IT-Anwendungen
- Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen (bis zu 50% der Arbeitszeit)

Wir freuen uns, dich kennenzulernen!

Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

- Überregionales Netzwerk mit besten Kontakten
- Absolute Diskretion!
- Individuelle Karriereberatung inkl. Perspektiventwicklung
- Begleitung über den gesamten Vermittlungsprozess bis zum erfolgreichen Onboarding
- Persönlichkeitsdiagnostik zur Talent- und Potentialentfaltung

goldrichtig weiß oft schon von Vakanzen, bevor diese offiziell ausgeschrieben werden. Wir besprechen deinen bisherigen Werdegang, coachen dich für Vorstellungsgespräche und begleiten die Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss. Hierbei ist uns wichtig, deine Wünsche mit den Vorstellungen des Unternehmens in Einklang zu bringen. Vertrau also auch du deinen Fall den goldrichtig-Personalagenten an.

Deine Karriere: goldrichtig!

Kontaktaten für Stellenanzeige

goldrichtig personal GmbH

Dein/e Ansprechpartner/in:

Annette Testrut

Hofaue 95

42103 Wuppertal

+49 (0)202 69357000

Gerne kannst du uns auch deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail (max. 10 MB) unter talente.profis@goldrichtig-personal.de zukommen lassen.

Abteilung(en): Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Direkte Personalvermittlung

[Impressum](#)