

goldrichtig steht für Chancengleichheit, Seriosität und Teampay in einer modernen Arbeitswelt.

Lege deine Zukunft in gute Hände und plane deinen nächsten Karriereschritt gemeinsam mit goldrichtig!

E-Commerce Manager (m/w/d)

(17484)

📍 Standort: Attendorn 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 60000 - 65000 Euro pro Jahr 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Entwicklungspotential / Perspektiven

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit mit viel Raum für eigene Ideen
- Die Chance, den E-Commerce-Bereich aktiv mitzugestalten und nachhaltig weiterzuentwickeln
- Kurze Entscheidungswege und ein kollegiales Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- Individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten zur fachlichen und persönlichen Entwicklung
- Ein moderner Arbeitsplatz in einem erfolgreichen, zukunftsorientierten mittelständischen Unternehmen
- Langfristige Perspektiven sowie ein hohes Maß an Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Verantwortung für die Betreuung und strategische Weiterentwicklung des E-Commerce-Bereichs
- Weiterentwicklung und Umsetzung digitaler Vertriebs- und E-Commerce-Konzepte
- Optimierung des Online-Shops im Hinblick auf Benutzerfreundlichkeit, Conversion-Rate und Performance
- Auswertung relevanter Kennzahlen sowie Entwicklung geeigneter Optimierungsmaßnahmen
- Planung, Steuerung und Umsetzung von Online-Marketing-Maßnahmen, beispielsweise in den Bereichen SEO, SEA, Newsletter und Social Media
- Koordination und Steuerung externer Agenturen und Dienstleister
- Enge Zusammenarbeit mit den Bereichen Vertrieb, Marketing, Produktmanagement und IT
- Beobachtung von Markttrends und digitalen Technologien zur Erschließung neuer Geschäftspotenziale
- Aktive Mitarbeit an Digitalisierungsprojekten sowie der kontinuierlichen Optimierung interner Prozesse

Persönliche Anforderungen und Sozialkompetenzen

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, Ausbildung im Bereich E-Commerce oder ein Studium mit Schwerpunkt E-Commerce, Marketing oder Wirtschaftsinformatik
- Fundierte Berufserfahrung im E-Commerce-Umfeld sowie im Aufbau und der Weiterentwicklung digitaler Vertriebskanäle
- Erfahrung im Umgang mit Shop-Systemen und ein gutes Verständnis für digitale Verkaufsprozesse und Online-Geschäftsmodelle
- Kenntnisse im Bereich Online-Marketing sowie idealerweise praktische Erfahrungen mit SEO- und SEA-Maßnahmen
- Sicherer Umgang mit Webanalyse-, Monitoring- und Reporting-Tools zur Bewertung und Optimierung digitaler Aktivitäten von Vorteil
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten sowie eine strukturierte, lösungsorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Hohe Eigeninitiative, Kreativität und Begeisterung für die aktive Weiterentwicklung von E-Commerce-Prozessen und digitalen Geschäftsmodellen

Wir freuen uns, dich kennenzulernen!

Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

- Überregionales Netzwerk mit besten Kontakten
- Absolute Diskretion!
- Individuelle Karriereberatung inkl. Perspektiventwicklung
- Begleitung über den gesamten Vermittlungsprozess bis zum erfolgreichen Onboarding
- Persönlichkeitsdiagnostik zur Talent- und Potentialentfaltung

goldrichtig weiß oft schon von Vakanzen, bevor diese offiziell ausgeschrieben werden. Wir besprechen deinen bisherigen Werdegang, coachen dich für Vorstellungsgespräche und begleiten die Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss. Hierbei ist uns wichtig, deine Wünsche mit den Vorstellungen des Unternehmens in Einklang zu bringen. Vertrau also auch du deinen Fall den goldrichtig-Personalagenten an.

Deine Karriere: goldrichtig!

Kontaktdaten für Stellenanzeige

goldrichtig personal GmbH

Dein/e Ansprechpartner/in:

Debbie Sauer

Umlauf 12

58840 Plettenberg

+49 (0)2391 9219400

Gerne kannst du uns auch deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail (max. 10 MB) unter talente.profis@goldrichtig-personal.de zukommen lassen.

Abteilung(en): Marketing, Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Direkte Personalvermittlung

[Impressum](#)

